

УТВЕРЖДЕН

Решением единственного участника
Общества с ограниченной ответственностью
ВТБ Капитал Брокер

Решение №62 от «16» декабря 2019 г.

**Порядок определения инвестиционного профиля Клиента при
осуществлении Обществом с ограниченной ответственностью
ВТБ Капитал Брокер деятельности по инвестиционному
консультированию**

Владелец Положения:	Отдел инвестиционного консультирования
Применимость:	ООО ВТБ Капитал Брокер
Функциональная применимость:	Все сотрудники
Территория действия:	Москва
Дата создания документа:	Май 2018
Дата выпуска текущей редакции:	Декабрь 2019
Редакция:	4.0

Содержание

1. Общие положения	3
2. Термины и определения	3
3. Порядок определения Инвестиционного профиля Клиента.....	4
4. Определение Инвестиционного горизонта	7
5. Ожидаемая доходность	7
6. Определение Допустимого риска	7
7. Заключительные положения	8
Приложение №1	10
Приложение №2.....	12
Приложение №3.....	15

1. Общие положения

- 1.1. Настоящий Порядок определения инвестиционного профиля Клиента при осуществлении Обществом с ограниченной ответственностью ВТБ Капитал Брокер деятельности по инвестиционному консультированию (далее - **Порядок**) разработан в соответствии с законодательством РФ, нормативными правовыми актами Банка России, правилами и стандартами саморегулируемых организаций, членом которых является Общество с ограниченной ответственностью ВТБ Капитал Брокер (далее - **Компания**). Порядок описывает правила и процедуры Компании по определению Инвестиционного профиля Клиента и перечень сведений, необходимых для его определения, для целей предоставления такому Клиенту индивидуальных инвестиционных рекомендаций в качестве инвестиционного советника.
- 1.2. Компания внесена в Реестр инвестиционных советников в соответствии с Федеральным Законом 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», а также является профессиональным участником рынка ценных бумаг и имеет следующие лицензии:
- Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг **на осуществление брокерской деятельности** № 045-12014-100000 от 10 февраля 2009 г. Без ограничения срока действия. Выдана Федеральной службой по финансовым рынкам.
 - Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг **на осуществление дилерской деятельности** № 045-12021-010000 от 10 февраля 2009 г. Без ограничения срока действия. Выдана Федеральной службой по финансовым рынкам.
 - Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг **на осуществление депозитарной деятельности** № 045-12027-000100 от 10 февраля 2009 г. Без ограничения срока действия. Выдана Федеральной службой по финансовым рынкам.
- 1.3. Порядок составлен в соответствии с требованиями действующего гражданского законодательства, Федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» и нормативными актами Банка России, регулирующими деятельность по инвестиционному консультированию.
- 1.4. Компания осуществляет деятельность в соответствии с настоящим Порядком в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

2. Термины и определения

Термины и определения, используемые в Порядке, имеют следующие значения, если только из контекста Порядка определено не следует иное:

Анкета – документ на бумажном носителе или в электронной форме, содержащий перечень информации, необходимой для определения Инвестиционного профиля Клиента.

Договор об инвестиционном консультировании, Договор – договор, в соответствии с которым Компания предоставляет Клиенту индивидуальные инвестиционные рекомендации.

Допустимый риск - риск возможных убытков, связанных с совершением сделок с ценными бумагами и (или) заключением договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, который способен принять на инвестиционном горизонте Клиент, не являющийся квалифицированным инвестором.

Инвестиционный горизонт - период времени, за который устанавливаются ожидаемая доходность и допустимый риск Клиента.

Инвестиционное консультирование - оказание Компанией Клиентам консультационных услуг в отношении ценных бумаг, сделок с ними и (или) заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, путем предоставления индивидуальных инвестиционных рекомендаций.

Инвестиционный профиль – комплексная характеристика Клиента, включающая:

- Ожидаемую доходность,
- Инвестиционный горизонт,
- Допустимый риск, в случае если клиент не является квалифицированным инвестором.

Клиент – физическое или юридическое лицо, заключившее с Компанией Договор об инвестиционном консультировании, в рамках которого Компания оказывает услуги по предоставлению индивидуальных инвестиционных рекомендаций.

Квалифицированный инвестор – лицо, отвечающее требованиям, установленным Федеральным законом от 22.04.1996 N39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» и Указанием Банка России от 29.04.2015 N3629-У, признанное в качестве Квалифицированного инвестора в соответствии с внутренними документами ООО ВТБ Капитал Брокер.

Ожидаемая доходность - доходность от совершения сделок с ценными бумагами и (или) заключении договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, на которую рассчитывает Клиент на инвестиционном горизонте.

Портфель Клиента - принадлежащие Клиенту ценные бумаги и денежные средства (в том числе в иностранной валюте), его права (требования) и обязательства из сделок с ценными бумагами, договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, и договоров с профессиональными участниками рынка ценных бумаг. При предоставлении индивидуальных инвестиционных рекомендаций Клиентам Компания учитывает только Портфель Клиента, сформированный в рамках соответствующего Договора инвестиционного консультирования, указанного Клиентом. Иные активы и Портфели Клиента при предоставлении индивидуальных инвестиционных рекомендаций не учитываются.

3. Порядок определения Инвестиционного профиля Клиента

- 3.1. Правоотношения между Клиентом и Компанией по оказанию услуги Инвестиционного консультирования регулируются Договором об инвестиционном консультировании, являющимся договором присоединения Клиента к условиям (акцепта условий) Договора в соответствии со статьей 428 Гражданского кодекса Российской Федерации.
- 3.2. Услуги Инвестиционного консультирования оказываются только Клиентам, заключившим Договор об инвестиционном консультировании после прохождения Клиентом процедуры определения Инвестиционного профиля в соответствии с настоящим Порядком и получения согласия Клиента с присвоенным Инвестиционным профилем.
- 3.3. Инвестиционный профиль Клиента определяется на основе сведений, полученных от Клиента физического лица по данным Анкеты согласно Приложению №1 или от Клиента юридического лица по данным Анкеты согласно Приложению №2 к Порядку. Компания не проверяет достоверность информации, указанной Клиентом в Анкете. Подписывая Анкету, Клиент уведомлен о риске предоставления недостоверной информации для определения его Инвестиционного профиля, который может повлечь за собой некорректное определение Инвестиционного профиля.
- 3.4. По результатам анализа информации о Клиенте на основании ответов Клиента в Анкете, приведенной в Приложениях №1, №2 к Порядку, Компания определяет Инвестиционный профиль Клиента. Для определения Инвестиционного профиля Клиента Компания использует балловую шкалу оценки ответов Клиента на вопросы Анкеты (скоринг-модель). Каждому ответу Клиента соответствует определенный балл, указанный в Анкете напротив вариантов ответов. На основании суммы баллов определяется Инвестиционный профиль.
- 3.5. На основании сведений, указанных Клиентом, в соответствии с вышеуказанным алгоритмом для Клиента определяется один из трех Инвестиционных профилей: Консервативный, Умеренный или Агрессивный, а также базовая валюта портфеля, которые указываются в Справке об инвестиционном профиле:

Сумма баллов по итогам заполнения Клиентом физическим лицом Анкеты	До 2 включительно	От 3 до 15 включительно	От 16 включительно и более
Сумма баллов по итогам заполнения Клиентом юридическим лицом Анкеты	До 6 включительно	От 7 до 19 включительно	От 20 включительно и более
Инвестиционный профиль	Консервативный	Умеренный	Агрессивный
Ожидаемая Доходность	Консервативная	Умеренная	Агрессивная
Инвестиционный горизонт	1 год	1 год	1 год
Допустимый Риск	Консервативный	Умеренный	Агрессивный
Базовая валюта портфеля	Российский рубль / доллар США / Евро		

- 3.6. Полученный по результатам анализа информации о Клиенте Инвестиционный профиль указывается в Справке об инвестиционном профиле Клиента, составленной по форме Приложения № 3 к Порядку. Справка об инвестиционном профиле Клиента подписывается уполномоченным лицом Компании и предоставляется Клиенту в бумажной форме нарочно или в форме электронного документа через личный Кабинет Клиента.
- 3.7. Справка об инвестиционном профиле Клиента должна содержать следующую информацию:
- сведения об инвестиционном горизонте;
 - сведения об ожидаемой доходности;
 - сведения о допустимом риске, если Клиент не является квалифицированным инвестором;
- 3.8. Анкета для определения инвестиционного профиля является неотъемлемой частью Справки об определении инвестиционного профиля;
- 3.9. Инвестиционный профиль Клиента, не являющегося квалифицированным инвестором, включает: Инвестиционный горизонт, Ожидаемую доходность и Допустимый риск. Инвестиционный профиль Клиента, являющегося квалифицированным инвестором в силу закона или признанного таковым Компанией, включает: Инвестиционный горизонт и Ожидаемую доходность.
- 3.10. Лицами, уполномоченными подписывать электронной подписью Справку об инвестиционном профиле Клиента и иные документы в рамках инвестиционного консультирования, являются работники Компании, соответствующие требованиям, установленным Указанием Центрального банка Российской Федерации от 2 ноября 2018 г. № 4956-У. Соответствующие полномочия отражаются в доверенностях указанных работников Компании.

- 3.11. Компания осуществляет предоставление индивидуальных инвестиционных рекомендаций при условии получения согласия Клиента с определенным для него Инвестиционным профилем. Согласие Клиента с определенным для него Инвестиционным профилем может быть выражено в виде подписания предоставленной Компанией Справки об инвестиционном профиле, содержащей инвестиционный профиль Клиента как в бумажном, так и в электронном виде через Кабинет Клиента.
- 3.12. В случае несогласия Клиента с присвоенным ему Инвестиционным профилем, указанным в Справке об инвестиционном профиле, Клиент такую Справку не подписывает и Инвестиционный профиль считается неприсвоенным, а услуги Инвестиционного консультирования такому Клиенту не предоставляются.
- 3.13. Компания осуществляет пересмотр Инвестиционного профиля Клиента в следующих случаях, но не реже одного раза в год:
 - изменение сведений о Клиенте, ранее представленных для определения Инвестиционного профиля;
 - внесение изменений в законодательство Российской Федерации, в том числе нормативные акты Банка России;
 - изменение Компанией Анкеты для определения Инвестиционного профиля Клиента, приведенной в Приложениях №1, №2 к настоящему документу;
 - изменение экономической ситуации в Российской Федерации и в мире, в том числе изменение ключевых ставок центральных банков, курсов валют, кредитных рейтингов эмитентов и/или стран и т.д.
- 3.14. Компания осуществляет пересмотр Инвестиционного профиля Клиента в случае, указанном в абз. 2 п. 3.11 Порядка:
 - при поступлении в Компанию информации о том, что изменения в ранее представленные сведения для определения Инвестиционного профиля Клиента более не позволяют Компании сохранять этому Клиенту ранее присвоенный инвестиционный профиль.
- 3.15. В случае изменения своих данных Клиент самостоятельно обращается в Компанию за повторным прохождением процедуры определения Инвестиционного профиля. Во всех случаях повторное определение Инвестиционного профиля осуществляется согласно процедуре, приведенной в настоящем Порядке.
- 3.16. Компания хранит информацию о текущем и ранее определенном Инвестиционном профиле Клиента и его изменениях в течение срока, установленного законодательством Российской Федерации.
- 3.17. В случае необходимости получения дополнительной информации для определения Инвестиционного профиля Клиента ответственные работники Компании связываются с Клиентом и предлагают повторно оформить Анкету инвестиционного профилирования.
- 3.18. Инвестиционный профиль Клиента действует до момента истечения или расторжения Договора об инвестиционном консультировании, либо до определения Компанией Клиенту нового Инвестиционного профиля.
- 3.19. Инвестиционный профиль Клиента подлежит регулярной актуализации. С этой целью ежегодно, начиная с 2020 года, Компания в период с 01 апреля по 01 мая публикует на своем сайте уведомление о необходимости актуализировать Инвестиционные профили либо иным способом, предусмотренным Договором об инвестиционном консультировании, предоставляет Клиенту такое уведомление. Клиент обязан в установленный в уведомлении срок обратиться в Компанию и повторно пройти процедуру определения Инвестиционного профиля. В случае, если Клиент не осуществляет указанные действия, Компания считает ранее определенный Клиенту Инвестиционный профиль подтвержденным.
- 3.20. Изменение Инвестиционного профиля Клиента в связи с изменением законодательства РФ или стандартов саморегулируемой организаций, членом которой является Компания,

осуществляется в сроки, установленные соответствующими нормативными актами или стандартами.

- 3.21. Об изменении Инвестиционного профиля Компания уведомляет Клиента путем направления ему подписанной уполномоченным лицом Компании Справки об инвестиционном профиле, содержащей пересмотренный Инвестиционный профиль.

4. Определение Инвестиционного горизонта

- 4.1. Инвестиционный горизонт - период времени, определенный на основании сведений, указанных Клиентом при определении Инвестиционного профиля.

5. Ожидаемая доходность

- 5.1. Ожидаемая доходность определяется на Инвестиционный горизонт в процентах годовых в базовой валюте портфеля, указанной Клиентом в Анкете, приведенной в Приложениях №1, №2 к Порядку.
- 5.2. Компания при предоставлении индивидуальных инвестиционных рекомендаций предпринимает все зависящие от неё разумно необходимые действия для достижения Ожидаемой доходности при принятии риска в пределах Допустимого риска (если применимо) в соответствии с Инвестиционным профилем Клиента.
- 5.3. Ожидаемая доходность в зависимости от Инвестиционного профиля Клиента может определяться в рублях, долларах США, евро или иной иностранной валюте (как определено Инвестиционным профилем Клиента).
- 5.4. Уровни Ожидаемой доходности для разных Инвестиционных профилей:

Базовая валюта Портфеля под консультированием	Ожидаемая доходность в зависимости от Инвестиционного профиля	Уровень Ожидаемой доходности, в годовых
Рубль	Консервативный	До 10%
Рубль	Умеренный	8-12%
Рубль	Агрессивный	10% и более
Долл. США	Консервативный	До 6%
Долл. США	Умеренный	4-8%
Долл. США	Агрессивный	6% и более
Евро	Консервативный	До 4%
Евро	Умеренный	2-6%
Евро	Агрессивный	4% и более

- 5.5. Ожидаемая доходность, указываемая при определении соответствующего Инвестиционного профиля, не накладывает на Компанию обязанности по ее достижению и не является гарантией для Клиента.

6. Определение Допустимого риска

- 6.1. Определение уровня Допустимого риска осуществляется для Клиентов, не являющихся Квалифицированными инвесторами. Предоставляемые Клиенту индивидуальные инвестиционные рекомендации должны соответствовать Допустимому риску, определенному в инвестиционном профиле Клиента.

- 6.2. Уровень Допустимого риска для Клиентов, являющихся Квалифицированными инвесторами, не определяется.
- 6.3. Величина Допустимого риска - максимальное приемлемое для Клиента снижение стоимости его Портфеля под консультированием, сформированного на основании предоставленных такому Клиенту индивидуальных инвестиционных рекомендаций, с начала текущего Инвестиционного горизонта (с учетом дополнительных вложений и частичных изъятий).
- 6.4. Уровень допустимого риска в зависимости от Инвестиционного профиля Клиента может определяться в рублях, долларах США, евро или иной иностранной валюте (как определено Инвестиционном профиле Клиента).
- 6.5. Допустимый риск может быть установлен в виде абсолютной или относительной величины снижения стоимости Портфеля под консультированием.
- 6.6. Величины Допустимого риска для разных Инвестиционных профилей:

Базовая валюта Портфеля под консультированием	Допустимый риск в зависимости от Инвестиционного профиля	Величина Допустимого риска, в %
Рубль	Консервативный	До 30%
Рубль	Умеренный	До 60%
Рубль	Агрессивный	До 100%
Долл. США	Консервативный	До 30%
Долл. США	Умеренный	До 60%
Долл. США	Агрессивный	До 100%
Евро	Консервативный	До 30%
Евро	Умеренный	До 60%
Евро	Агрессивный	До 100%

- 6.7. Компания на условиях, определенных в Договоре об инвестиционном консультировании, осуществляет мониторинг уровня риска Портфеля под консультированием Клиента и при необходимости предоставляет Клиенту новые индивидуальные инвестиционные рекомендации для приведения уровня риска инвестиционного портфеля Клиента к Допустимому риску.

7. Заключительные положения

- 7.1. Компания раскрывает настоящий Порядок на своей странице в сети «Интернет»: <https://www.vtbcapital-broker.ru/>, <https://www.vtbcapital-broker.com/>.
- 7.2. Порядок, а также изменения в него вступают в силу на следующий рабочий день с даты размещения их текста на сайте Компании, если более длительный срок не установлен органом, утверждающим Порядок или изменения в Порядок.

Приложение №1 к Порядку определения инвестиционного профиля Клиента при осуществлении ООО ВТБ Капитал Брокер деятельности по инвестиционному консультированию

Для определения Инвестиционного профиля Клиента - физического лица используется следующая Анкета:

Ф.И.О. Клиента	
Договор об инвестиционном консультировании	

Вопрос	Ответ	Баллы ¹
Укажите Ваш возраст	<input type="checkbox"/> до 30 лет	1
	<input type="checkbox"/> от 30 до 60	2
	<input type="checkbox"/> старше 60	1
Укажите информацию о вашем образовании	<input type="checkbox"/> Есть высшее финансово-экономическое образование, степень по указанному направлению и/или сертификаты CFA, FRM, аттестат*	1
	<input type="checkbox"/> Нет высшего финансово-экономического образования и/или сертификата CFA, FRM, аттестата*	0
Укажите информацию о Ваших сбережениях	<input type="checkbox"/> сбережения отсутствуют либо планируемые активы для инвестирования составляют более 50% от сбережений	0
	<input type="checkbox"/> планируемые активы для инвестирования составляют менее 50% от сбережений	1
Как Ваши среднемесячные расходы соотносятся с среднемесячными доходами за последний 12 месяцев?	<input type="checkbox"/> расходы примерно соответствуют доходам	0
	<input type="checkbox"/> расходы значительно превышают доходы	-2
	<input type="checkbox"/> доходы значительно превышают расходы	2
Есть ли у Вас текущие или планируемые в течение 12 месяцев обязательства финансового характера (заем, кредит, иное) на сумму, составляющую значительную долю от Ваших сбережений?	<input type="checkbox"/> нет	2
	<input type="checkbox"/> да	-2

¹ Данный столбец и строка «Сумма баллов» в Анкете, предоставляемой Клиенту, не отражается.

<p>Как Вы оцениваете уровень Ваших знаний в области инвестирования?</p>	<p><input type="checkbox"/> имею базовые представления / инвестирую впервые</p> <p><input type="checkbox"/> понимаю различия в инвестиционных характеристиках различных классов активов/ инвестирую менее 3 лет</p> <p><input type="checkbox"/> есть опыт инвестирования в различные классы активов и понимание факторов, влияющих на результаты инвестирования/ инвестирую более 3 лет</p>	<p>0</p> <p>1</p> <p>3</p>
<p>Отметьте инвестиционные активы, с которыми у Вас имеется опыт работы? (Необходимо выбрать наиболее рисковый актив)</p>	<p><input type="checkbox"/> нет опыта работы с инвестиционными активами/ депозиты</p> <p><input type="checkbox"/> облигации</p> <p><input type="checkbox"/> акции</p> <p><input type="checkbox"/> производные финансовые инструменты, РЕПО, маржинальная торговля</p>	<p>-2</p> <p>1</p> <p>3</p> <p>5</p>
<p>Был ли у Вас опыт снижения стоимости инвестиций?</p>	<p><input type="checkbox"/> не было</p> <p><input type="checkbox"/> снижение до 30%</p> <p><input type="checkbox"/> снижение более 30%</p>	<p>-2</p> <p>1</p> <p>3</p>
<p>Какова цель Ваших инвестиций?</p>	<p><input type="checkbox"/> получать доходность сопоставимую с депозитами. Я не готов принимать риски снижения стоимости инвестиций</p> <p><input type="checkbox"/> получать доходность выше банковских депозитов и диверсифицировать риски своего капитала. Я приемлю незначительное снижение стоимости портфеля</p> <p><input type="checkbox"/> получать умеренную доходность за счет прироста стоимости диверсифицированного портфеля. Я понимаю, что для достижения таких результатов возможно умеренное снижение стоимости портфеля</p> <p><input type="checkbox"/> получать высокую доходность на капитал на долгосрочном временном горизонте. Я понимаю, что такое волатильность и готов к значительному снижению стоимости портфеля.</p>	<p>-3</p> <p>1</p> <p>2</p> <p>3</p>
<p>Укажите планируемый срок инвестирования.</p>	<p><input type="checkbox"/> 1-2 года</p> <p><input type="checkbox"/> 2-3 года</p> <p><input type="checkbox"/> более 3 лет</p>	<p>0</p> <p>2</p> <p>4</p>

Какую часть инвестиционного портфеля Вам может понадобиться перевести в денежные средства в течение года с момента инвестирования?	<input type="checkbox"/> 0% <input type="checkbox"/> менее 15% <input type="checkbox"/> от 15 до 30% <input type="checkbox"/> более 30%	0 -1 -2 -3
О чем вы больше думаете при принятии инвестиционных решений: возможном убытке или возможном доходе?	<input type="checkbox"/> больше о возможном убытке, чем о возможном доходе <input type="checkbox"/> одинаково о возможном убытке и о возможном доходе <input type="checkbox"/> больше о возможном доходе, чем о возможном убытке	-2 0 2
Укажите базовую валюту портфеля (Выбрав базовую валюту портфеля вы определяете валюту, в которой будет определяться доходность вашего портфеля и уровень риска для неквалифицированных инвесторов).	<input type="checkbox"/> Доллар США <input type="checkbox"/> Рубль <input type="checkbox"/> Евро	0 0 0
Сумма баллов		

* Перечень возможных сертификатов/аттестатов, подтверждающих знания потенциального клиента в сфере финансовых рынков:

CFA – сертификат «Chartered Financial Analyst» международный профессиональный сертификат, выдаваемый CFA Institute финансовым аналитикам.

FRM – сертификат «Financial Risk Manager», подтверждающий квалификацию специалистов по управлению финансовыми рисками.

Аттестат 1.0. –квалификационный аттестат первого типа о присвоении квалификации специалиста финансового рынка по брокерской деятельности, дилерской деятельности, деятельности по управлению ценными бумагами, деятельности форекс-дилера (до момента полного перехода на свидетельства нового образца)/ Свидетельство о независимой оценке квалификации СПКФР.

Приложение №2 к Порядку определения инвестиционного профиля Клиента при осуществлении ООО ВТБ Капитал Брокер деятельности по инвестиционному консультированию

Для определения Инвестиционного профиля Клиента - юридического лица используется следующая Анкета:

Полное наименование организации	
Данные документа, удостоверяющего личность физического лица/ ОГРН юридического лица	
Тип инвестора	<input type="checkbox"/> квалифицированный инвестор
	<input type="checkbox"/> неквалифицированный инвестор

Вопрос	Вариант ответа	Баллы
Размер активов за последний отчетный год по данным бухгалтерского учета (национальных стандартов или правил ведения учета и составления отчетности для иностранного юридического лица)	Менее 1 миллиарда рублей	1
	От 1 миллиарда рублей до 10 миллиардов рублей	2
	Более 10 миллиардов рублей	3
Размер оборота (выручки) от реализации товаров (работ, услуг) по данным бухгалтерской отчетности (национальных стандартов или правил ведения учета и составления отчетности для иностранного юридического лица)	Менее 500 миллионов рублей	0
	От 500 миллионов рублей до 1 миллиарда рублей	1
	От 1 миллиарда до 100 миллиардов рублей	2
	От 100 миллиардов до 1 триллиона рублей	3
	От 1 триллиона рублей	4
Наличие специалистов или подразделения, отвечающих за инвестиционную деятельность в Компании	Да	1
	Нет	0
Опыт и знания в области финансовых рынков у лиц, принимающих решения по инвестиционным портфелям (выберите наиболее подходящий вариант):	Есть высшее финансово-экономическое образование, степень по указанному направлению и/или сертификаты CFA, FRM, аттестат*	1
	Нет высшего финансово-экономического образования и/или сертификата CFA, FRM, аттестата*	0
Какие инвестиционные продукты компания когда-либо использовала для	<input type="checkbox"/> нет опыта работы с инвестиционными активами/ депозиты	-2
	<input type="checkbox"/> облигации	1

инвестирования? (Необходимо выбрать наиболее рисковый актив)	<input type="checkbox"/> акции	3
	<input type="checkbox"/> производные финансовые инструменты, РЕПО, маржинальная торговля	5
Был ли у компании опыт снижения стоимости инвестиций?	Нет	-2
	Был. Потери составили до 30%	1
	Был значительный убыток - более 30%	3
Какова цель инвестиционного портфеля?	Основной целью является получение доходности сопоставимую с депозитами. Компания не готова принимать риски снижения стоимости инвестиций	-3
	Основной целью является получать доходность выше банковских депозитов и диверсифицировать риски капитала. Для компании приемлемо незначительное снижение стоимости портфеля	1
	Основной целью является получение умеренной доходности за счет прироста стоимости диверсифицированного портфеля. Компания готова к тому, что достижение таких результатов сопряжено с риском умеренного снижения стоимости портфеля	2
	Основной целью является получение высокой доходности на капитал на долгосрочном временном горизонте. Компания понимает, что такое волатильность и готова к значительному снижению стоимости портфеля.	3
Укажите планируемый срок инвестирования	<input type="checkbox"/> 1-2 года	0
	<input type="checkbox"/> 2-3 года	2
	<input type="checkbox"/> более 3 лет	4
Какую часть инвестиционного портфеля может понадобиться компании перевести в денежные средства в течение года с момента инвестирования?	0%	0
	Менее 15%	-1
	От 15% до 30%	-2
	Более 30%	-3
При принятии инвестиционных решений компания в первую очередь оценивает:	Возможный убыток в большей степени, возможный доход в меньшей	-2
	Одинаково оценивает потенциальные убытки и доходы	0
	Возможный доход в большей степени, возможный убыток в меньшей	2
Соотношение объема средств, планируемых к	Планируемые активы для инвестирования составляют менее 10%	4

инвестированию к стоимости активов Компании	Планируемые активы для инвестирования составляют от 10% до 30%	3
	Планируемые активы для инвестирования составляют свыше 30%	0
Укажите базовую валюту портфеля (Выбрав базовую валюту портфеля вы определяете валюту, в которой будет определяться доходность вашего портфеля и уровень риска для неквалифицированных инвесторов).	<input type="checkbox"/> Доллар США <input type="checkbox"/> Рубль <input type="checkbox"/> Евро	
Сумма баллов		

Дата заполнения:

___ 20__ г.

*Перечень возможных сертификатов/аттестатов, подтверждающих знания потенциального клиента в сфере финансовых рынков:

CFA – сертификат «Chartered Financial Analyst» международный профессиональный сертификат, выдаваемый CFA Institute финансовым аналитикам.

FRM – сертификат «Financial Risk Manager», подтверждающий квалификацию специалистов по управлению финансовыми рисками.

Аттестат 1.0. –квалификационный аттестат первого типа о присвоении квалификации специалиста финансового рынка по брокерской деятельности, дилерской деятельности, деятельности по управлению ценными бумагами, деятельности форекс-дилера (до момента полного перехода на свидетельства нового образца)/ Свидетельство о независимой оценке квалификации СПКФР.

Приложение №3 к Порядку определения инвестиционного профиля Клиента при осуществлении ООО ВТБ Капитал Брокер деятельности по инвестиционному консультированию

СПРАВКА об инвестиционном профиле Клиента

ФИО Клиента:

Клиенту определен инвестиционный профиль:

Описание инвестиционного профиля:

Ожидаемая доходность:

Инвестиционный горизонт:

Описание допустимого риска:

Базовая валюта портфеля:

1. Описание допустимого риска (для Клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами): указанный выше допустимый риск рассчитан Компанией на основании предоставленной Клиентом информации, содержащейся в анкете для определения инвестиционного профиля, и означает уровень возможных убытков Клиента, связанных с совершением сделок с ценными бумагами и (или) заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, при этом указанная величина допустимого риска не является гарантией Компании, что реальные потери Клиента при совершении сделок с ценными бумагами и (или) заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами, не превысят указанного значения.
2. Компания не гарантирует достижения определенной в инвестиционном профиле доходности, на которую рассчитывает клиент от операций в отношении ценных бумаг, сделок с ними и (или) заключения договоров, являющихся производными финансовыми инструментами
3. Настоящий Инвестиционный профиль составлен в целях обеспечения соответствия предоставляемых индивидуальных рекомендаций опыту, знаниям, целям и имущественному положению Клиента. Клиент самостоятельно несет риск предоставления недостоверной или неполной информации, запрошенной Компанией при составлении Инвестиционного профиля.
4. Клиент своевременно информирует Компанию об изменении обстоятельств и информации, содержащейся в анкете для определения инвестиционного профиля, путем предоставления новой информации. Предоставление новой информации является основанием для пересмотра Инвестиционного профиля.

Инвестиционный профиль определен:	<p>-----</p> <small>подпись</small>	<p>-----</p> <small>Фамилия И.О.</small>
-----------------------------------	-------------------------------------	--

Дата

--	--	--	--	--	--	--